

**Convegno**  
**Value based procurement: appalti basati sul valore**

**Perugia, 28 ottobre 2022**  
*Sangallo Palace Hotel, Via Luigi Masi, 9*

**RATIONALE**

Il convegno ha l'obiettivo di supportare pubblico e privato nel generare valore attraverso una gestione e partecipazione agli appalti (value-based procurement process) e la definizione di soluzioni a valore attraverso una visione che operi secondo logiche di partnership facendo evolvere il procurement da funzione operativa a funzione strategica. Ciò si traduce nella possibilità di sviluppare competenze manageriali dal lato pubblico di programmazione, analisi del fabbisogno e del mercato, dialogo con il mercato, identificazione delle soluzioni contrattuali, tecniche, economiche e procedurali più appropriate per generare valore.

9:00 Registrazione

9:15 Saluti Presidente A.R.T.E.  
*(Elena Benedetti)*

9.30 Lezione Magistrale:  
*(Avv. Andrea Stefanelli - Studio Legale Stefanelli&Stefanelli, Bologna)*

- Come il processo tradizionale di acquisto sta evolvendo verso nuove formule
- Le consultazioni preliminari di mercato: l'apporto tecnico dell'operatore economico nella preparazione dell'appalto
- La progettazione della gara
- Procedure di acquisto più idonee per l'acquisto dei beni sanitari

Il Procurement tra metodi tradizionali e metodi basati sulla Value Based:

- La valorizzazione della qualità nel prodotto/servizio: criteri di aggiudicazione, metodologie utilizzate nell'assegnazione dei punteggi, case studies
- La definizione della innovatività: tendenze in atto nei processi di acquisto, il PNRR e i suggerimenti della Commissione Europea
- Procurement innovativo per l'acquisto di valore

12:30 Dibattito con domande dei partecipanti  
*(Moderatore: Elena Benedetti – Presidente A.R.T.E.)*

13:00 Colazione di lavoro

14:30 Value based procurement : esperienze, approcci e punti di vista degli operatori economici  
*(Moderatore: Elena Benedetti – Presidente A.R.T.E.)*

Le Imprese fornitrici, che hanno contribuito al Convegno, faranno un intervento ciascuna di 20 minuti (trattando temi del Convegno e senza alcun scopo pubblicitario di prodotti o servizi):

- Diabetologia tra Evidence Based Medicine e Value Based Procurement  
*(Roberto Bettin – Becton Dickinson)*
- L'importanza dei dati negli appalti basati sul valore"  
*(Pierantonio Guiglia – Coopservice)*
- Acquistare valore nel settore delle pulizie e sanificazione  
*(Filippo Barbieri – Copma)*
- Human Value: la componente umana nei servizi alla sanità  
*(Stefania Brunori – Vivisol)*
- Il valore nelle gare dei DM impiantabili, il punto di vista di WL Gore  
*(Salvatore Lettieri – WL Gore)*

16:10 Saluti e chiusura